

PDS te Culemborg is sinds 1989 een succesvolle distributeur, partner en licentie leverancier van complementaire tools voor de professionele IT beheerder en software ontwikkelaar. Uitgebreide Informatie over PDS vind je op www.pds-site.com. Per direct heeft PDS een **fulltime** vacature voor een:

Account Manager: Verkoop / Marketing

Functie omschrijving:

De nadruk van deze functie ligt op het commerciële/communicatie vlak. Door onze technische software producten is een technische achtergrond of persoonlijke interesse *essentieel* om commercieel succesvol te zijn. Na een inwerkperiode gaan jouw dagelijkse werkzaamheden bestaan uit o.m.

- Als rechterhand in de Benelux regio ga je samenwerken met enkele van de diverse PDS fabrikanten om leads te vinden en te generen
- Je zult je met meerdere productlijnen gaan bezighouden maar specialisatie voor deze functie is fabrikant "Avecto" en "Leadtools". Kijk op respectievelijk www.avecto.com en www.leadtools.com voor meer informatie over deze oplossingen
- pro actief en authentiek contacten met 500+ bestaande PDS relaties
- contact met leverancier & afstemmen leadafhandeling & rapportage
- signaleren en opvolgen van sales leads voor licenties en services
- initiëren en uitvoeren van marketingactiviteiten
- bijhouden en gebruik van PDS' CRM (Salesforce)
- reactieve telefonische service
- maken van offertes & afsluiten van verkoop
- orderafhandeling (inkoop, facturatie, CRM beheer)
- diverse logistieke & kantoor werkzaamheden
- Commerciële vertegenwoordiging op events
- uitvoering van activiteiten die je met ons team bedenkt: een breed scala aan werkzaamheden waarvan de genoemde slechts 70% van jouw tijd gaan vullen

(Je komt in een compact team met uitgebreide ervaring in bovenstaande taken)

Wij bieden:

- Een afwisselende functie met ruimte voor ideeën en eigen inbreng
- Een prettige werksfeer in een informeel, klein maar efficiënt team
- Aansprekend marktsegment binnen ICT
- Alle vrijheid om je eigen functioneren uit te werken binnen de door PDS gestelde doelstellingen
- Marktconforme salariëring, naast salaris en pensioenvoorziening werkt PDS met een resultaat gerelateerde commissieregeling
- een comfortabele en representatieve kantooromgeving naast het NS-station van Culemborg
- Doorgroei gelegenheid naar gecombineerde binnen/buitendienst functie

Wij vragen:

- Een zelf-startend, initiatiefrijk, representatief, betrouwbaar en enthousiast persoon
- Enkele jaren ervaring in een commerciële functie (voorkeur voor IT branche)
- Een afgeronde HBO opleiding in commerciële richting

- Interesse in automatisering, software ontwikkeling en beheer
- Ervaring met minimaal 2 van: Windows 10, Office 365, Joomla CMS, Adobe CS
- Ervaring met: Salesforce CRM / cloud based CRM system
- In staat zijn om eenvoudig systeembeheer voor de eigen werkplek uit te voeren
- Bekend met / interesse in Sales technieken zoals bijv. Sandler

- Zelfstandig, Assertief, outgoing / geen telefoonvrees
- Resultaatgericht, creatief & administratief georganiseerd
- Goede beheersing van Nederlandse en Engelse taal in woord & geschrift
- Woonachtig in een straal van maximaal 30km om Culemborg

Doordat we technische software tools verkopen nodigen we technisch onderlegde professionals “met commerciële ambitie” tevens uit om te solliciteren.

Herkenbaar & Interesse ?:

Email je CV met korte motivatie naar odette.vanderveer@pds-site.com; wanneer dit “klikt” nodigen we je graag uit voor een kennismaking gesprek.

De sollicitatieprocedure bestaat na de voorselectie uit enkele persoonlijke gesprekken. Ook een persoonlijkheids test en het checken van je referenties is onderdeel van het traject.